PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Cúcuta, 28 de octubre de 2020

Señor
WILMER GUEVARA
SUPERVISOR CONTRATO No CO1.PCCNTR.1832767
Líder SENNOVA
Dependencia CIES
Cúcuta

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual mes Octubre del año 2020

Referencia: CONTRATO No CO1.PCCNTR.1832767del año 2020

Cesar Antonio Villamizar Núñez, identificada con la cédula de ciudadanía No. 13.275.297 de Cúcuta, en mi calidad de Contratista del SENA, en Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de DIECIOCHO MILLONES VEINTI CINCO MIL PESOS CON 00/100 MONEDA NACIONAL (COP 18.025.000,00). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: (1) Pago en el mes de septiembre de 2020 por un valor de DOS MILLONES QUINIENTOS SETENTA Y CINCO MIL PESOS CON 00/100 MONEDA NACIONAL ($2.575.000,00) y (3) tres pagos iguales, por los meses de octubre a diciembre, por valor de CINCO MILLONES CIENTO CINCUENTA MIL PESOS CON 00/100 MONEDA NACIONAL ($5.150.000,00) Cada uno.

Plazo: Siete (3) meses y 14 días, sin exceder el 31 de diciembre de 2020.

OBJETO:
Prestar servicios profesionales en el Programa de Extensionismo Tecnológico SENNOVA para implementar desde el Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios las actividades relacionadas con la intervención a las empresas para mejorar la transformación digital, la productividad, competitividad y/o rentabilidad.

CLÁUSULA SEGUNDA: Obligaciones específicas.

No.	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1.	Contactar las empresas asignadas por la persona responsable de la línea programática "Extensionismo tecnológico" del Grupo Sennova de la dirección general del SENA y validar el instrumento aplicado desde el autodiagnóstico de softwhere (Min TIC).	Llamadas telefónicas ciclo II (12) empresarios asignados en el programa #Mipymesetransforma. Correos electrónicos a base de datos de (12) empresas asignadas para convocar a la inscripción al curso de MK Digital #Mipymesetransforma. Programación de sesiones virtuales con empresarios para socialización del diagnóstico. Correo electrónico a base de datos de (12) empresas asignadas para convocar a la inscripción a las licencias linkedin #Mipymesetransforma. - Hato lechero sostenible la conquista SAS. - Active English institute. - Panadería il Ragazzo. - Amparo Echavarria Maderas Hnos Echavarria. - Hernandez Sarmiento Ingenieria SAS. - Oral X Cúcuta Ltda. - Silo Granel. - Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova. - Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS. - Totumo APP. - Los andes SAS Zomac. Curtiembres Cùcuta S.A.S	Base de datos de (12) empresas asignadas #Mipymesetransforma Soporte correos electrónicos (12) empresas asignadas #Mipymesetransforma. Planilla de seguimiento control de llamadas a las (12) empresas asignadas #Mipymesetransforma. Programación semanal (12) empresarios asignados.

2.	Asesorar y acompañar en la transformación digital de las MiPymes colombianas, mediante la implementación de planes de mejora.	Desarrollo de reuniones virtuales con empresario para seguimiento y asignación de actividades semanales de la estrategia #Mipymesetransforma. Reunión via teams para seguimiento de la estrategia mipymes se transforma a las (12) empresas seleccionadas y asignadas. Registro en Sofía plus #MipymeSeTransforma según programación. Registro a empresario digital #MipymeSeTransforma según programación. Programación de sesiones virtuales con empresarios para socialización del diagnóstico técnico. Estrategia de asistencia técnica virtual para la transformación digital de las micro, pequeñas y medianas empresas (MiPymes). -#MiPymeSetransforma estrategia de extensionismo tecnológico para miPymes 2020 - Hato lechero sostenible la conquista SAS. - Active English institute. - Panadería il Ragazzo. - Amparo Echavarria Maderas Hnos Echavarria. - Hernandez Sarmiento Ingenieria SAS. - Oral X Cúcuta Ltda.	Programación semanal (12) empresarios asignados. Cuadro resumen datos resultados de la intervención con los empresarios asignados. Soportes correo electrónico enviado informando sobre el programa #MiPymeSetransforma. Pantallazos y evidencias plataforma teams. Formato de asistencia. Cuadro resumen datos resultados de la intervención con los empresarios asignados. Pantallazos y evidencias plataforma teams. Acta de Reunión No. 01 de Inicio Grabación teams Drive Regional Equipo Extensionismo Informe de acciones ejecutadas

		- Silo Granel. - Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova. - Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS. - Totumo APP. - Los andes SAS Zomac. Curtiembres Cúcuta S.A.S	Acta de Reunión No. 02 plan de mejora Grabación teams Drive Regional Equipo Extensionismo Informe de acciones ejecutadas Acta de Reunión No. 03 Informe diagnóstico Grabación teams Drive Regional Equipo Extensionismo Informe de acciones ejecutadas Acta de Reunión No. 04 Concertación plan de mejora Grabación teams Drive Regional Equipo Extensionismo Informe de acciones ejecutadas
3.	Los Extensionistas Tecnológicos mantendrán comunicación constante con la persona responsable de la Línea Programática “Extensionismo Tecnológico” del Grupo Sennova de la Dirección General del SENA.	Participación de transferencia de conocimiento #MipymeSeTransforma. Estrategia de asistencia técnica virtual para la transformación digital de las micro, pequeñas y medianas empresas (MiPymes). -#MiPymeSetransforma estrategia de extensionismo tecnológico para miPymes 2020. Participación en comité de seguimiento semanal con el Gestor Consultor de extensionismo tecnológico regional. Reunión Comité Regional ET.	Acta de Reunión del 06/10/2020 Comité Regional Extensionismo. Grabación teams Drive Regional Equipo Extensionismo Informe de acciones ejecutadas Acta de reunión del 09/10/2020 Comité Regional Extensionismo tecnológico, Grabación teams Correos electrónicos Drive Regional Equipo Extensionismo Informe detallado de acciones ejecutadas.

4.	Garantizar el flujo de información recolectada completa y de calidad, en el proceso de servicios de Extensionismo Tecnológico, con el fin de realizar el cumplimiento de los resultados y la evaluación del programa.	Documentación del proceso Extensionismos tecnológico de acuerdo al procedimiento establecido en la estrategia #Mipymesetransforma. Participación en comité de seguimiento regional, reunión semanal.	Informe detallado de acciones ejecutadas en Carpeta drive de cada una de las (12) empresas asignadas: - Hato lechero sostenible la conquista SAS. - Active English institute. - Panadería il Ragazzo. - Amparo Echavarria Maderas Hnos Echavarria. - Hernández Sarmiento Ingeniería SAS. - Oral X Cúcuta Ltda. - Silo Granel. - Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova. - Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS. - Totumo APP. - Los andes SAS Zomac. Curtiembres Cúcuta S.A.S
5.	Las demás que sean indicadas por el Supervisor.	Certificacion empresario digital en comercio electronico , productividad de operaciones, administracion , planeacion estrategica y toma de decisiones. Cursos de Tranformador Digital y Gestor Digital Linkedin LEarning	Listado de asistencia actividades transferencias de conocimiento. Curso empresario digital cuatro modulos; comercio electronico, productividad de operaciones, administracion , planeacion estrategica y toma de decisiones.

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. de la planilla 4360211442, SOI octubre de 2020. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "Decreto *Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (16) folios

Cordialmente,

CESAR ANTONIO VILLAMIZAR NUÑEZ
Contratista
C.C. 13.275.297

Recibí a satisfacción:

WILMER GUEVARA
SUPERVISOR CONTRATO No CO1.PCCNTR.1832767
Líder SENNOVA

V.B. Leidy Ortiz Diaz - Gestor Consultor

INFORME DETALLADO DE ACCIONES ADELANTADAS EN EL MES DE OCTUBRE

1. Contactar las empresas asignadas por la persona responsable de la línea programática "Extensionismo tecnológico"

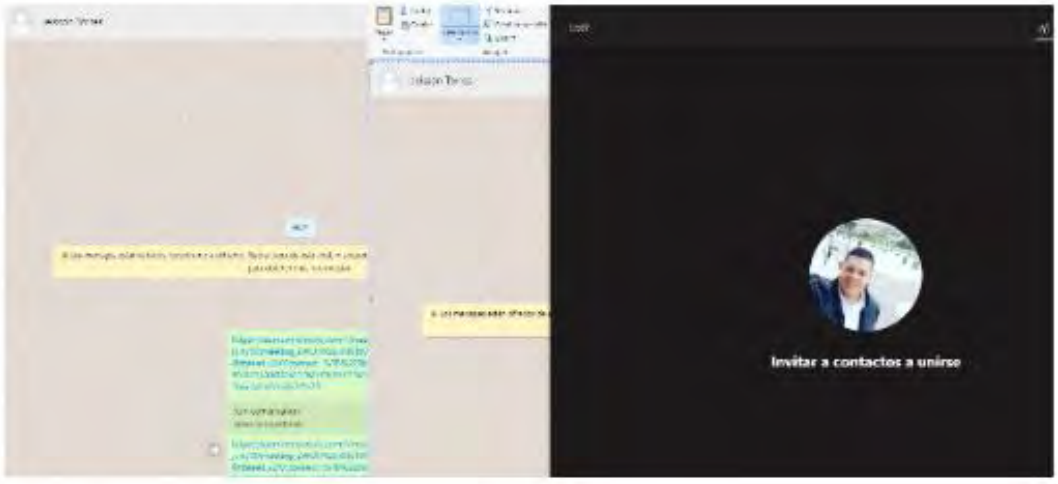
	A	B	C	D	E	F	G	H	I
1	Extensionistas	Nombres y apellidos	selección	Cargo	Tipo de identificación	Número de identificación	Teléfono fijo	Teléfono celular	Correo electrónico
2	Cesar	Ninfa Cecilia Jurado Pérez	ciclo2	Representante legal	Cédula de ciudadanía	60345113	3133451479	3133451479	drajurado_0372@hotmail.com
3	Cesar	Fernando Carreño Nuñez	ciclo2	Representante legal	Cédula de ciudadanía	91252539	5720003	3183530223	ferrarycarr@hotmail.com
4	Cesar	Giovanny Alexander Daza Correa	ciclo2	Administrador	Cédula de ciudadanía	1090476552	5927924	3106085491	alexdaza1094@gmail.com
5		barbara echavarria				32424295			beep.46@hotmail.com
6	Cesar	AMPARO ECHAVARRIA PATIÑO	ciclo2	Representante Legal	Cédula de ciudadanía	32424295	5780557	3003238588	maderasherma nosechavarria@hotmail.com
7	Cesar	Miguel Alfonso Hernández Alvarado	ciclo2	Director Ejecutivo	Cédula de ciudadanía	88252689	5496903	3023972450	miguel.hernandez@hsingenieria.com.co
8	Cesar	Mauricio uron	ciclo2	Gerente	Cédula de ciudadanía	88204364	5727411	3102738210	mauriciouron@hotmail.com
9	Cesar	Ledy Johanna Alvarez Callejas	ciclo2	Propietaria	Cédula de ciudadanía	37335577	5889700	3187784264	Silogranel@gmail.com
10	Cesar	Jeisson Javier Torres Casanova	ciclo2	propietario profesional independiente	Cédula de ciudadanía	1093763609	5485522	3186155582	torrestreet@hotmail.com
11		Isabel Daniela Lopez Vargas				1090472040		3132358082	
12	Cesar	carlos romero	ciclo2	Subgerente	Cédula de ciudadanía	1090409793	3204886103	3209380240	ventas@ingeosoft.co
13	Cesar	José Armando Olmedo Avila	ciclo2	Director	Cédula de ciudadanía	1017166948	3003120710	3194806708	jolmedoavila@gmail.com
14	Cesar	Fabian humberto lopez ortiz	ciclo2	Administrador	Cédula de ciudadanía	1121913438	3106185365	3106185365	fabian-10.10@hotmail.com
		HERLYN NIÑO CONTRERAS			Cédula de				curtiembrescucu

Hoja 1

Listo

Llamadas telefónicas a base de datos de (12) empresas asignadas.

actas de inicio



2.Asesorar y acompañar en la transformación digital de las MiPymes colombianas, mediante la implementación de planes de mejora.

Programación de sesiones virtuales con empresarios para socialización de la estrategia.

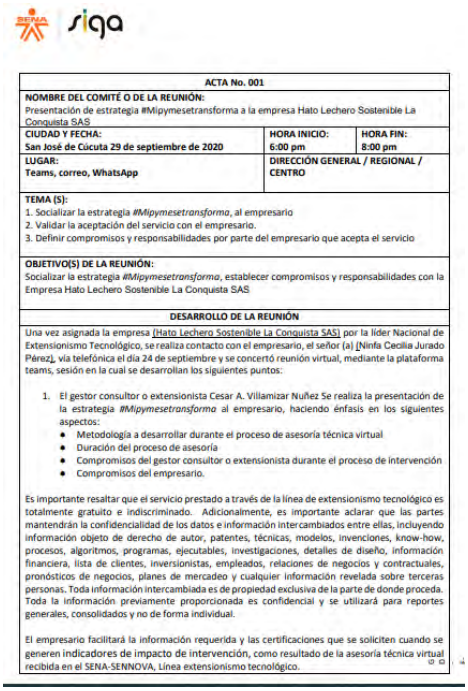
	A	B	C	D	E	F	G	H
1	HORARIO							
2		lunes	martes	miercoles	jueves	viernes	sabados	
3	7:00 - 8:00							
4	8:00 - 9:00							
5	9:00 - 10:00	Oralx		ingeosoft	panaderia ir rigazzo	arquitecto		
6	10:00 - 11:00		reunion sena	Curtiembres Cúcuta SAS	silo granel		los andes sas sabados de 1 a 3	
7	11:00 - 12:00							
8	2:00 - 3:00	active english		echavarria	totumoapp			
9	3:00 - 4:00							
10	4:00 - 5:00			hernandez ingeniero		reunion sena		
11	5:00 - 6:00							
12	6:00 - 7:00		hato lechero					
13	7:00 - 8:00							
14	8:00 - 9:00							
15	Canal Reunion: https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3afdddd9d7a04f4af38dcec33f57f6f1a7%40thread.tacv2/1603317164900?context=%7b%22Tid%22%3a%22cbc2c381-2f2e-4d93-91d1-506c9316ace7%22%2c%22Oid%22%3a%22e5cf0f2f-455a-4024-91f9-cf9a8554df40%22%7d							
16								

	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W	
1	Telefono celular	Correo electrónico	Razón Social	sofia	E. Digital	linkedin	intervencion	Plan de Mejora	acta de inicio	Diagnostico	RUES	Camara	NIT	Departamento	Municipio	Dirección	Corre
2	3133451479	draurindo_6172@hotmail.com	Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS	si	si	si	si	si	si	si	si	si	9013566266	NORTE DE SANTANDER	Villa caro	Kdv 67 barrio fe	draluri
3	3183530223	ferraryceni@hotmail.com	Active English Institute	si	si	si	si	si	si	si	si	si	900511030	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Calle 21 N° 0B-2	direcc
4	3106085491	jacaleza1084@gmail.com	Panaderia il ragazzo	si	si	si	si		si	si	si	si	1090476552	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Manzana k3 lote	alexdu
5		beep.462@hotmail.com															
6	3003238686	maderasherman.echavarria@hotmail.com	Amparo Echavarria Maderas Hnos Echavarria	si	si	pdte	si	si	si	si	si	si	37220732	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Av. 7 #0-81 B. L	amepe
7	3023972450	miguel.hernandez@sharpentsena.com.co	Hernández Sarmiento Ingeniería SAS	si	si	si	si		si	si	si	si	901175971	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Cll 13 #4-74 Cen	miguel
8	3102738210	mauricioacm@hotmail.com	ORAL X CUCUTA LTDA	si	si	si	si		si	si	si	si	900284128	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Calle 9 0e-88 loc	info@
9	3187784264	fabianne@tornoscom	San Granel	si	si	si	si		si	si	No	si	373355770	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Parque Natura T	#
10	3108155582	torresjeiss@hotmail.com	Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova	no	si				si	si	si	si	1093763609	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Condominio Rinc	torres
11	3132556682																
12	3209389240	ventas@ingeosoft.co	Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS	si		pdte	si	si	si	si	si	si	9013869997	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Calle 1CN # 5-11	ventas
13	3104806708	wilmeluvia@gmail.com	TotumoApp	si	si	si	si		si	si	si	si	1017166948	LA GUAJIRA	Fonseca	Carrera 18 # 12	311
14	3106185366	fabian-10.10@hotmail.com	Los andes sas Jornaro	si	si	si	si		si	si	si	si	901144568	GUAVIARE	San jose	Cra 20 # 7 35	311
15	3102895498	curtiembrescucuta	Curtiembres Cúcuta SAS	si	si	pdte	si	si	si	si	si	si	901347799	NORTE DE SANTANDER	Cúcuta	Kilómetro 6 #49-40 Barrio El Cerrito Via San Faustino	
16																	
17																	
18																	

Activar Windows

-EMPRESA: Hato lechero sostenible la conquista SAS.

-Acta de inicio:



ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS		
CIUDAD Y FECHA: San José de Cúcuta 29 de septiembre de 2020	**HORA INICIO:** 6:00 pm	**HORA FIN:** 8:00 pm
LUGAR: Teams, correo, WhatsApp	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	

TEMA (S):
1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario
2. Validar la aceptación del servicio con el empresario.
3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

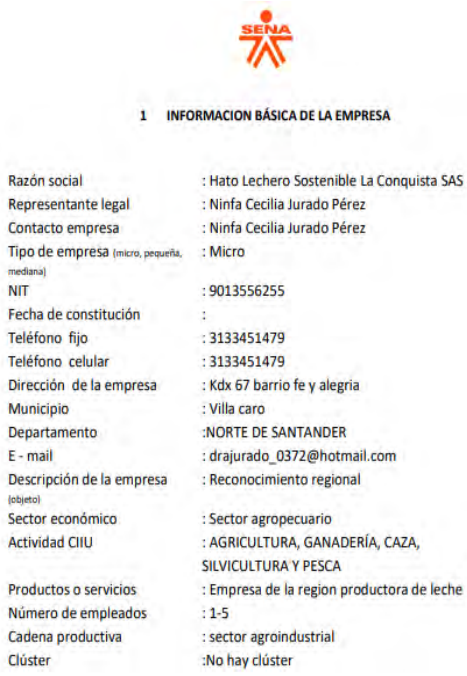
Una vez asignada la empresa [Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS] por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) [Ninfa Cecilia Jurado Pérez], vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos:

1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos:
   - Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual
   - Duración del proceso de asesoría
   - Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención
   - Compromisos del empresario.

Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual.

El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.

- Informe diagnóstico:



1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS
Representante legal	: Ninfa Cecilia Jurado Pérez
Contacto empresa	: Ninfa Cecilia Jurado Pérez
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 9013556255
Fecha de constitución	:
Teléfono fijo	: 3133451479
Teléfono celular	: 3133451479
Dirección de la empresa	: Kdx 67 barrio fe y alegria
Municipio	: Villa caro
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: drajurado_0372@hotmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: Reconocimiento regional
Sector económico	: Sector agropecuario
Actividad CIIU	: AGRICULTURA, GANADERÍA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA
Productos o servicios	: Empresa de la region productora de leche
Número de empleados	: 1-5
Cadena productiva	: sector agroindustrial
Clúster	:No hay clúster

- Concertacion plan de mejora:

ACTA No. 02

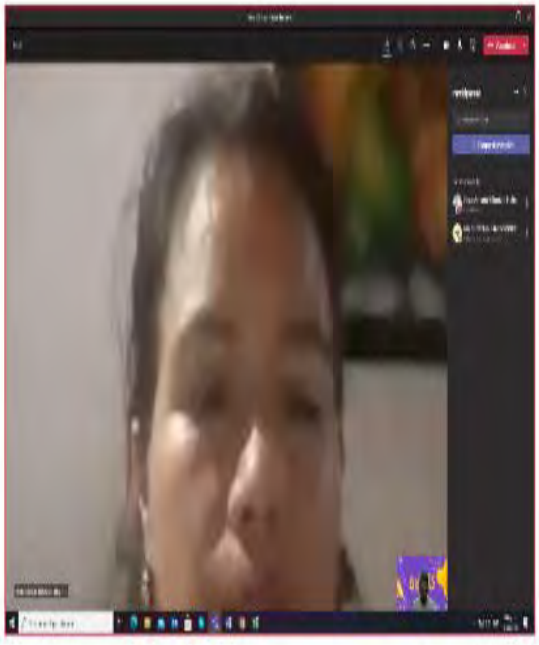
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS**		
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 20 de octubre de 2020	**HORA INICIO:** 18:00	**HORA FIN:** 20:00
LUGAR: Virtual	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES	
TEMA (S): Concertar el plan de mejora		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS**		

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS**, el señor(a) **Ninfa Cecilia Jurado Pérez** , el día 21 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto.

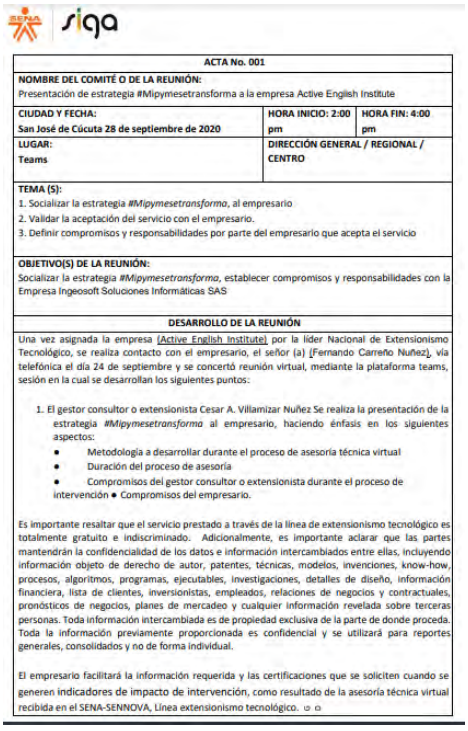
El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.

1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	2o
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Hato Lechero Sostenible La Conquista SAS		**Nombre de representante de la empresa**	**Ninfa Cecilia Jurado Pérez**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	20/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**Ninfa Cecilia Jurado Pérez/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**20/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo**	**11/12/2020**



-EMPRESA: Active English Institute.

Acta de inicio:



ACTA No. 001

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Active English Institute		
CIUDAD Y FECHA: **San José de Cúcuta 28 de septiembre de 2020**	**HORA INICIO: 2:00 pm**	**HORA FIN: 4:00 pm**
LUGAR: **Teams**	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS		

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

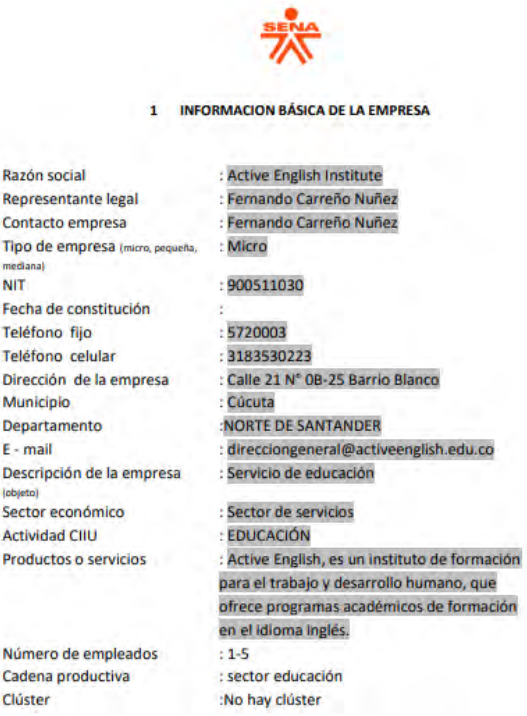
Una vez asignada la empresa (Active English Institute) por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) (Fernando Carreño Nuñez), vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos:

1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos:
   - Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual
   - Duración del proceso de asesoría
   - Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario.

Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual.

El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.

- Informe diagnóstico:



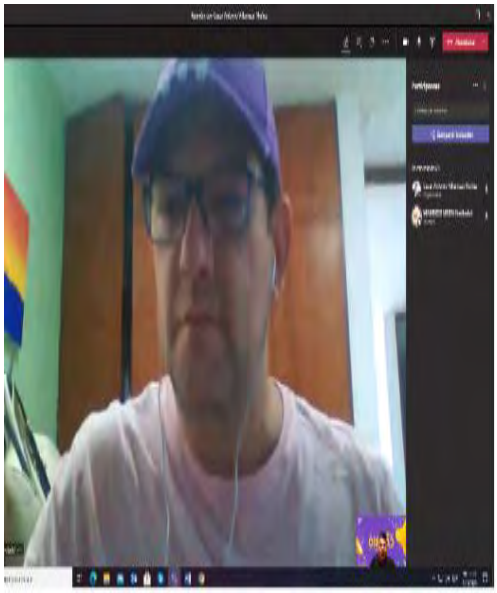
1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Active English Institute
Representante legal	: Fernando Carreño Nuñez
Contacto empresa	: Fernando Carreño Nuñez
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 900511030
Fecha de constitución	:
Teléfono fijo	: 5720003
Teléfono celular	: 3183530223
Dirección de la empresa	: Calle 21 N° 0B-25 Barrio Blanco
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: direcciongeneral@activeenglish.edu.co
Descripción de la empresa (objeto)	: Servicio de educación
Sector económico	: Sector de servicios
Actividad CIIU	: EDUCACIÓN
Productos o servicios	: Active English, es un instituto de formación para el trabajo y desarrollo humano, que ofrece programas académicos de formación en el idioma inglés.
Número de empleados	: 1-5
Cadena productiva	: sector educación
Clúster	:No hay clúster

Concertacion plan de mejora:

ACTA No. 02		
NOMBRE DEL COMITE O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Active English Institute**		
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 20 de octubre de 2020	**HORA INICIO:** 5:00	**HORA FIN:** 6:00
LUGAR: Virtual	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES	
TEMA (S): Concertar el plan de mejora		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Active English Institute**		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Active English Institute**, el señor(a) **Fernando Carreño Nuñez** , el dia 20 de Octubre de 2020 vía telefónica y por TEAMS y se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto. El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.		

1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de Intervención**	1o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Active English I nstitute		**Nombre de representante de la empresa**	**Fernando Carreño Nuñez**	
NIT:	900511030		**Fecha de concertación:**	20/10/2020	



-EMPRESA: Panadería il Ragazzo.

Acta de inicio:

ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Panadería il ragazzo		
CIUDAD Y FECHA: **San José de Cúcuta 1 de octubre de 2020**	**HORA INICIO:** **8:00 am**	**HORA FIN:** **10:00 am**
LUGAR: **Teams, correo, WhatsApp**	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Panadería il ragazzo		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez asignada la empresa (Panadería il ragazzo) por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) (Giovanny Alexander Daza Correa), vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos: 1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos: • Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual • Duración del proceso de asesoría • Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario. Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual. El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.		

- Informe diagnóstico:

1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Panadería il ragazzo
Representante legal	: Giovanny Alexander Daza Correa
Contacto empresa	: Giovanny Alexander Daza Correa
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 1090476552
Fecha de constitución	: mayo 2017
Teléfono fijo	: 5927924
Teléfono celular	: 3106085491
Dirección de la empresa	: Manzana k3 lote 22 primera etapa de atalaya
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: alexdaza1094@gmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: Reuniones ocacionales y fiestas
Sector económico	: Sector industrial
Actividad CIIU	: INDUSTRIAS MANUFACTURERAS
Productos o servicios	: Empresa familiar que quiere acompañar con nuestros productos en ocaciones especiales a todos los cucuteños
Número de empleados	: 2
Cadena productiva	: Alimentación
Clúster	: no hay clúster

Concertacion plan de mejora:

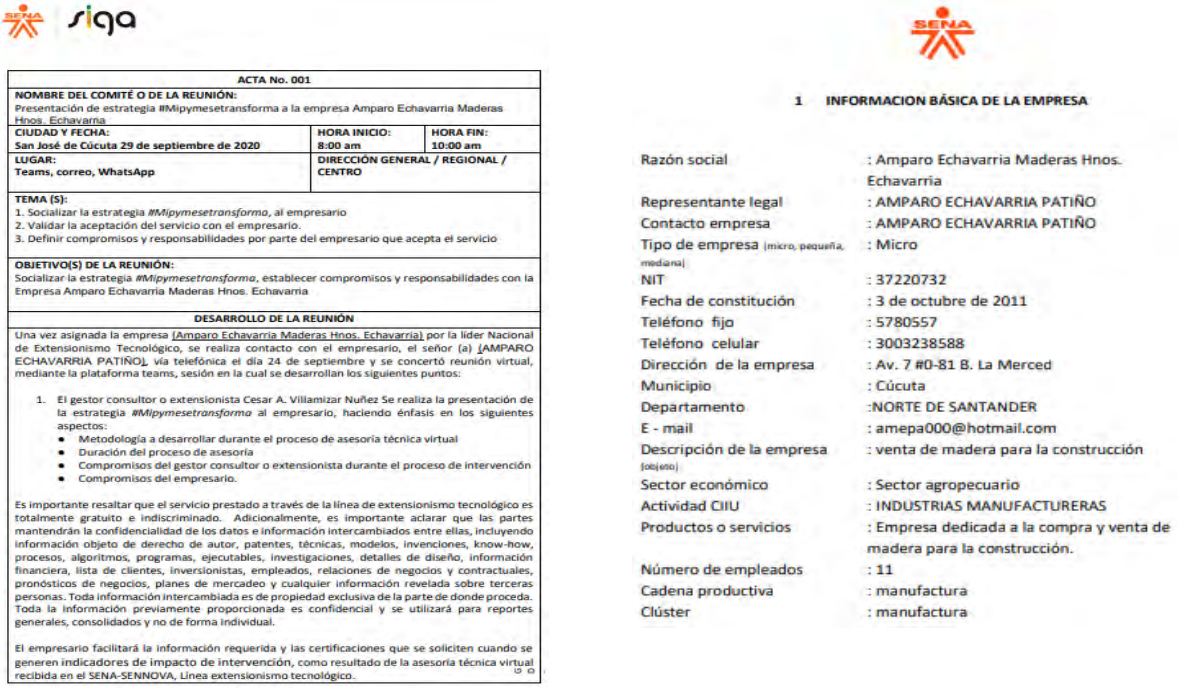
ACTA No. 02					
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNION: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Panaderia il ragazzo**					
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 22 de octubre de 2020		**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 10:00		
LUGAR: Virtual		**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES			
TEMA (S): Concertar el plan de mejora					
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Panaderia il ragazzo**					
DESARROLLO DE LA REUNIÓN					
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Panaderia il ragazzo**, el señor(a) **Giovanny Alexander Daza Correa** , el dia 21 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto. El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez , realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.					
1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	César Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Panaderia il ragazzo		**Nombre de representante de la empresa**	**Giovanny Alexander Daza Correa**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	22/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**Giovanny Alexander Daza Correa / Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**22/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo 40 horas / 3 meses)**	**11/12/2020**

-EMPRESA: Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria.

Acta de inicio:

ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria		
CIUDAD Y FECHA: **San José de Cúcuta 29 de septiembre de 2020**	**HORA INICIO:** **8:00 am**	**HORA FIN:** **10:00 am**
LUGAR: **Teams, correo, WhatsApp**	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez asignada la empresa (Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria) por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) (AMPARO ECHAVARRIA PATIÑO), vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos: 1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos: • Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual • Duración del proceso de asesoría • Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario. Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual. El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.		

- Informe diagnóstico:



1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria
Representante legal	: AMPARO ECHAVARRIA PATIÑO
Contacto empresa	: AMPARO ECHAVARRIA PATIÑO
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 37220732
Fecha de constitución	: 3 de octubre de 2011
Teléfono fijo	: 5780557
Teléfono celular	: 3003238588
Dirección de la empresa	: Av. 7 #0-81 B. La Merced
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: amepa000@hotmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: venta de madera para la construcción
Sector económico	: Sector agropecuario
Actividad CIIU	: INDUSTRIAS MANUFACTURERAS
Productos o servicios	: Empresa dedicada a la compra y venta de madera para la construcción.
Número de empleados	: 11
Cadena productiva	: manufactura
Clúster	: manufactura

Concertacion plan de mejora:

ACTA No. 02		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria**		
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 21 de octubre de 2020	**HORA INICIO:** 2:00	**HORA FIN:** 4:00
LUGAR: Virtual	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES	
TEMA (S): Concertar el plan de mejora		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria**		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria**, el señor(a) **barbara echavarria** , el día 21 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto. El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.		

1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de Intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Amparo Echavarria Maderas Hnos. Echavarria		**Nombre de representante de la empresa**	**barbara echavarria**	
NIT:	37220732		**Fecha de concertación:**	21/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**barbara echavarria/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**21/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo**	**11/12/2020**

EMPRESA: Hernandez Sarmiento Ingenieria SAS.

Acta de inicio:

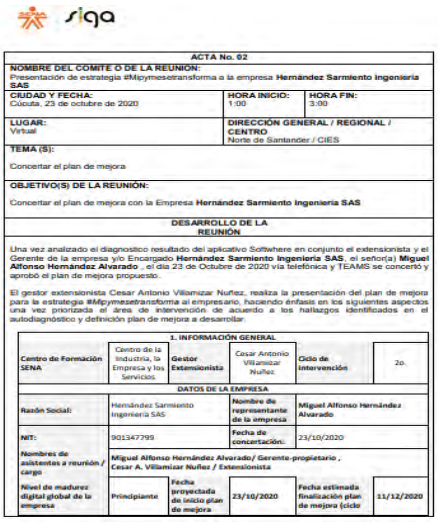
ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Hernández Sarmiento Ingenieria SAS		
CIUDAD Y FECHA: **San José de Cúcuta 30 de septiembre de 2020**	**HORA INICIO:** **2:00 pm**	**HORA FIN:** **4:00 pm**
LUGAR: **Teams, correo, WhatsApp**	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Hernández Sarmiento Ingeniería SAS		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez asignada la empresa (Hernández Sarmiento Ingeniería SAS) por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) (Miguel Alfonso Hernández Alvarado), vía telefónica el día 30 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos: 1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos: • Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual • Duración del proceso de asesoría • Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario. Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual. El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.		

- Informe diagnóstico:

1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Hernández Sarmiento Ingenieria SAS
Representante legal	: Miguel Alfonso Hernández Alvarado
Contacto empresa	: Miguel Alfonso Hernández Alvarado
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 901175971
Fecha de constitución	: ABRIL 27 DE 2018
Teléfono fijo	: 5496903
Teléfono celular	: 3023972450
Dirección de la empresa	: Cll 13 #4-74 Centro
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: miguel.hernandez@hsingenieria.com.co
Descripción de la empresa (objeto)	: Sector privado
Sector económico	: Sector de servicios
Actividad CIIU	: ACTIVIDADES PROFESIONALES, CIENTÍFICAS Y TÉCNICAS
Productos o servicios	: Somos una empresa que servicios de soporte para los departamentos de IT en las empresas
Número de empleados	: 11
Cadena productiva	: TECNOLOGIA
Clúster	: SE SUGIERE CONFORMAR PARTE DEL CLUSTER NORTIC

Concertacion plan de mejora:



ACTA No. 02

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Hernández Sarmiento Ingeniería SAS**			
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 23 de octubre de 2020		**HORA INICIO:** 1:00	**HORA FIN:** 3:00
LUGAR: Virtual		**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES	
TEMA (S): Concertar el plan de mejora			
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Hernández Sarmiento Ingeniería SAS**			
DESARROLLO DE LA REUNIÓN			

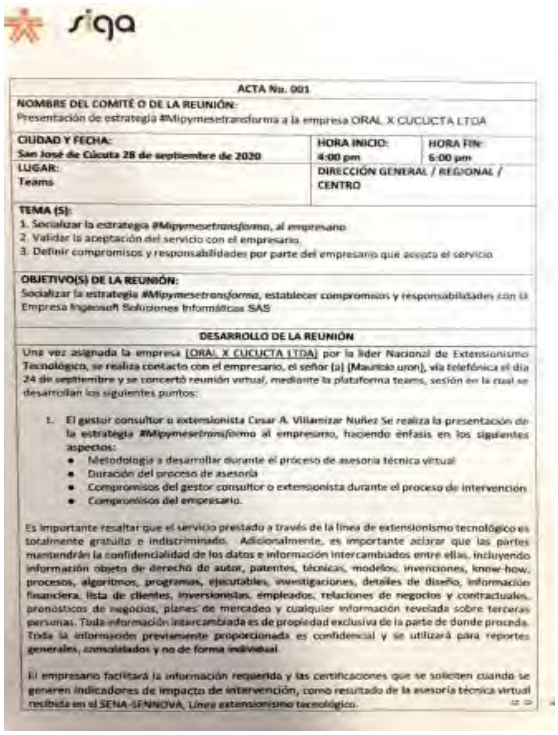
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Software en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Hernández Sarmiento Ingeniería SAS**, el señor(a) **Miguel Alfonso Hernández Alvarado** , el día 23 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto.

El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.

1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Hernández Sarmiento Ingeniería SAS		**Nombre de representante de la empresa**	**Miguel Alfonso Hernández Alvarado**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	23/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**Miguel Alfonso Hernández Alvarado/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**23/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo**	**11/12/2020**

-EMPRESA: Oral X Cúcuta Ltda.

Acta de inicio:



ACTA No. 001

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN:
Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa ORAL X CUCUCTA LTDA

CIUDAD Y FECHA: San José de Cúcuta 28 de septiembre de 2020	**HORA INICIO:** 4:00 pm	**HORA FIN:** 5:00 pm
LUGAR: Teams	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	

TEMA (S):
1. Socializar la estrategia #Mipymesetransforma, al empresario
2. Validar la aceptación del servicio con el empresario.
3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Socializar la estrategia #Mipymesetransforma, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Ingesoft Soluciones Informáticas SAS

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

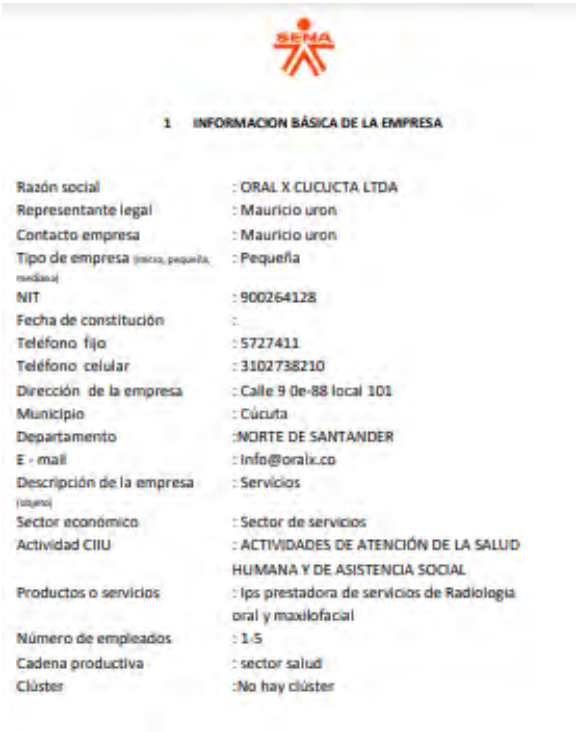
Una vez asignada la empresa [ORAL X CUCUCTA LTDA] por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) [Mauricio uron], vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos:

1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos:
   - Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual
   - Duración del proceso de asesoría
   - Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención
   - Compromisos del empresario.

Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual.

El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.

- Informe diagnóstico:



1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: ORAL X CUCUCTA LTDA
Representante legal	: Mauricio uron
Contacto empresa	: Mauricio uron
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Pequeña
NIT	: 900264128
Fecha de constitución	:
Teléfono fijo	: 5727411
Teléfono celular	: 3102738210
Dirección de la empresa	: Calle 9 0e-88 local 101
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: Info@oralx.co
Descripción de la empresa (objeto)	: Servicios
Sector económico	: Sector de servicios
Actividad CIIU	: ACTIVIDADES DE ATENCIÓN DE LA SALUD HUMANA Y DE ASISTENCIA SOCIAL
Productos o servicios	: Ips prestadora de servicios de Radiologia oral y maxilofacial
Número de empleados	: 1-5
Cadena productiva	: sector salud
Clúster	:No hay clúster

- Concertacion plan de mejora:

ACTA No. 02

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN:
Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **ORAL X CUCUCTA LTDA**

CIUDAD Y FECHA:	HORA INICIO:	HORA FIN:
Cúcuta. 23 de octubre de 2020	2:00	4:00
LUGAR: Virtual	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES	

TEMA (S):
Concertar el plan de mejora

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Concertar el plan de mejora con la Empresa **ORAL X CUCUCTA LTDA**

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **ORAL X CUCUCTA LTDA**, el señor(a) **Mauricio uron** , el día 23 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobo el plan de mejora propuesto:

El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar:

1. INFORMACIÓN GENERAL

Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	3o

DATOS DE LA EMPRESA

Razón Social:	ORAL X CUCUCTA LTDA		**Nombre de representante de la empresa**	**Mauricio uron**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	23/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**Mauricio uron/ Gerente-propietario ; Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**23/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo 40 horas / 3 meses)**	**11/12/2020**

-EMPRESA: Silo Granel.

Acta de inicio:

ACTA No. 001

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN:
Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Silo Granel

CIUDAD Y FECHA:	HORA INICIO:	HORA FIN:
San José de Cúcuta 1 de octubre de 2020	**10:00 am**	**12:00 am**
LUGAR: **Teams, correo, WhatsApp**	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	

TEMA (S):
1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario
2. Validar la aceptación del servicio con el empresario.
3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Silo Granel

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Una vez asignada la empresa [Silo Granel] por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) [Ledy Johanna Alvarez Callejas], vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos:

1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos:
   - Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual
   - Duración del proceso de asesoría
   - Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención
   - Compromisos del empresario.

Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual.

El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.

- Informe diagnóstico:

1. INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Silo Granel
Representante legal	: Ledy Johanna Alvarez Callejas
Contacto empresa	: Ledy Johanna Alvarez Callejas
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 373355770
Fecha de constitución	: 4 de marzo de 2019
Teléfono fijo	: 5889700
Teléfono celular	: 3187784264
Dirección de la empresa	: Parque Natura Torre agapantos B apto 101
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: Silogranel@gmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: Clientes que quieran ganar salud y tener más vitalidad
Sector económico	: Sector de comercio
Actividad CIIU	: INDUSTRIAS MANUFACTURERAS
Productos o servicios	: Silo Granel es una empresa dedicada a llevar salud, bienestar y nutrición a sus clientes, con el concepto de super alimentos
Número de empleados	: 3
Cadena productiva	: tienda comestible
Clúster	: no hay clúster

-EMPRESA: Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova.

Acta de inicio:

ACTA No. 001

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova		
CIUDAD Y FECHA: San José de Cúcuta 2 de octubre de 2020	**HORA INICIO:** 10:00 am	**HORA FIN:** 12:00 am
LUGAR: Teams, correo, WhatsApp	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	

TEMA (S):
1. Socializar la estrategia #Mipymesetransforma, al empresario
2. Validar la aceptación del servicio con el empresario.
3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Socializar la estrategia #Mipymesetransforma, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Una vez asignada la empresa (Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova) por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) (Jeisson Javier Torres Casanova), vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos:

1. El gestor consultor o extensionista César A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia #Mipymesetransforme al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos:
   - Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual
   - Duración del proceso de asesoría
   - Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención
   - Compromisos del empresario.

Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual.

El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.

- Informe diagnóstico:

1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova
Representante legal	: Jeisson Javier Torres Casanova
Contacto empresa	: Jeisson Javier Torres Casanova
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 1093763609
Fecha de constitución	: 2 de abril de 2014
Teléfono fijo	: 5485522
Teléfono celular	: 3186155582
Dirección de la empresa	: Condominio Rincon de los Prados Int. 1 Casa 1-20
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: torrestreet@hotmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: Productores Agro, nuevas empresas, centros de acopio
Sector económico	: Sector de servicios
Actividad CIIU	: ACTIVIDADES PROFESIONALES, CIENTÍFICAS Y TÉCNICAS
Productos o servicios	: Servicios tecnicos y especializados en Arquitectura, rural y salud, diseño de proyectos y comercializacion de productos agro.
Número de empleados	: 2
Cadena productiva	: construcción
Clúster	: no aplica

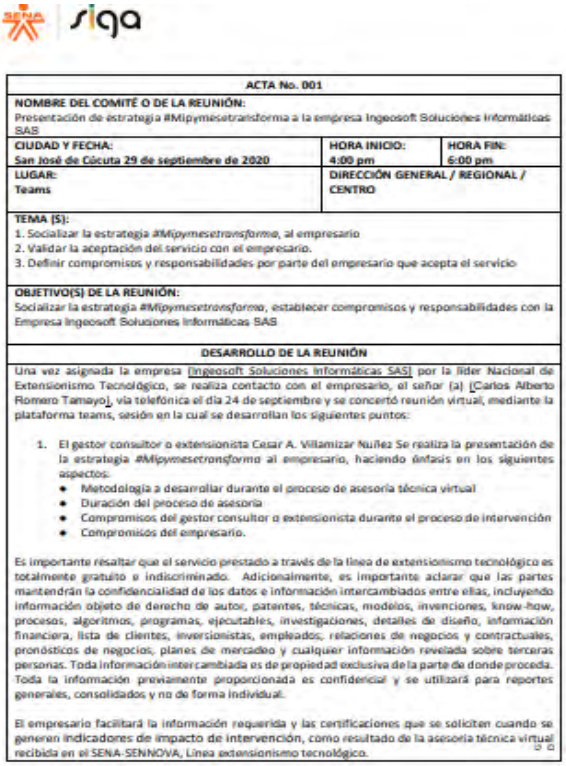
- Concertacion plan de mejora:

ACTA No. 02

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNION: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova**					
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 23 de octubre de 2020		**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 10:00		
LUGAR: Virtual	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES				
TEMA (S): Concertar el plan de mejora					
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova**					
DESARROLLO DE LA REUNIÓN					
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova** , el señor(a) **Jeisson Javier Torres Casanova** , el dia 23 de Octubre de 2020 via telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto. El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.					
1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de Intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Arquitecto Jeisson Javier Torres Casanova		**Nombre de representante de la empresa**	**Jeisson Javier Torres Casanova**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	22/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**Jeisson Javier Torres Casanova/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**23/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo**	**11/12/2020**

-EMPRESA: Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS.

Acta de inicio:



ACTA No. 001

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS		
CIUDAD Y FECHA: **San José de Cúcuta 29 de septiembre de 2020**	**HORA INICIO:** **4:00 pm**	**HORA FIN:** **6:00 pm**
LUGAR: **Teams**	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		

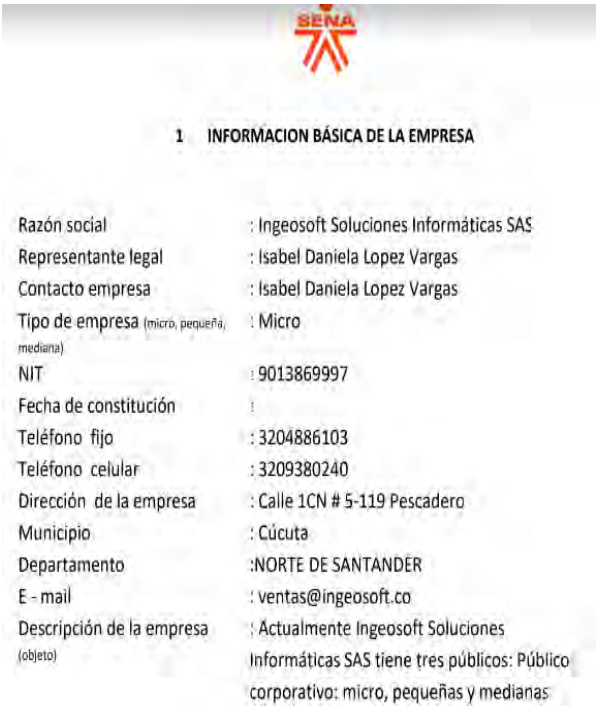
Una vez asignada la empresa [Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS] por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) [Carlos Alberto Romero Tamayo], vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos:

1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos:
   - Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual
   - Duración del proceso de asesoría
   - Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención
   - Compromisos del empresario.

Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual.

El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.

- Informe diagnóstico:



1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS
Representante legal	: Isabel Daniela Lopez Vargas
Contacto empresa	: Isabel Daniela Lopez Vargas
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: Micro
NIT	: 9013869997
Fecha de constitución	:
Teléfono fijo	: 3204886103
Teléfono celular	: 3209380240
Dirección de la empresa	: Calle 1CN # 5-119 Pescadero
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: ventas@ingeosoft.co
Descripción de la empresa (objeto)	: Actualmente Ingeosoft Soluciones Informáticas SAS tiene tres públicos: Público corporativo: micro, pequeñas y medianas

- Concertacion plan de mejora:

siga

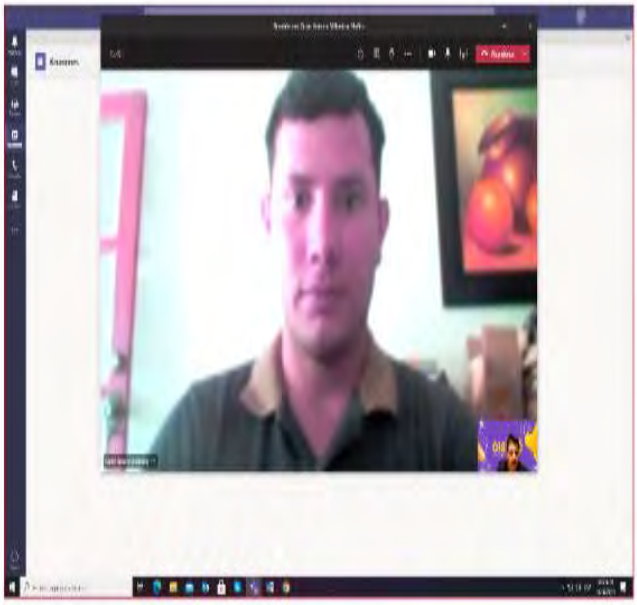
ACTA No. 02

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Ingeosoft Soluciones Informaticas SAS**					
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 20 de octubre de 2020		**HORA INICIO:** 4:00		**HORA FIN:** 6:00	
LUGAR: Virtual		**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES			
TEMA (S): Concertar el plan de mejora					
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Ingeosoft Soluciones Informaticas SAS**					
DESARROLLO DE LA REUNIÓN					

Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Software en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Ingeosoft Soluciones Informaticas SAS**, el señor(a) **Isabel Daniela Lopez Vargas** , el día 21 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto.

El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.

1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Ingeosoft Soluciones Informaticas SAS		**Nombre de representante de la empresa**	**Isabel Daniela Lopez Vargas**	
NIT:	9013869997		**Fecha de concertación:**	20/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**Isabel Daniela Lopez Vargas/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**20/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo**	**11/12/2020**



-EMPRESA: Totumo APP.

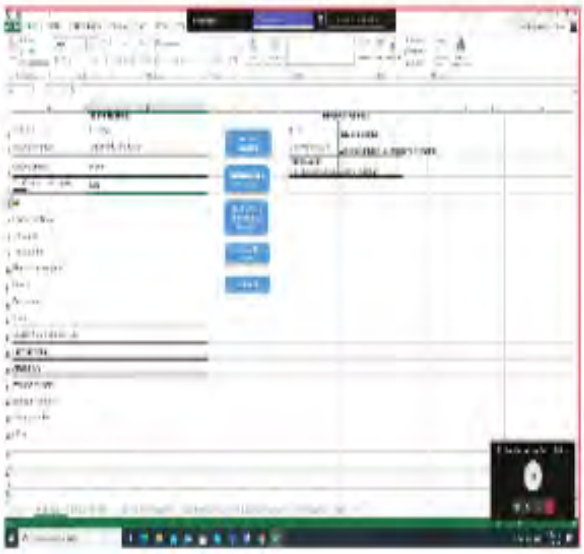
Acta de inicio:

- Informe diagnóstico:

ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa TotumoApp		
CIUDAD Y FECHA: San José de Cúcuta 30 de septiembre de 2020	**HORA INICIO:** 6:00 pm	**HORA FIN:** 8:00 pm
LUGAR: Teams, correo, WhatsApp	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia #Mipymesetransforma, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia #Mipymesetransforma, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa TotumoApp		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez asignada la empresa [TotumoApp] por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) [José Armando Olmedo Avila], vía telefónica el día 30 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos: 1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos: • Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual • Duración del proceso de asesoría • Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario. Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual. El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.		

1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: TotumoApp
Representante legal	: José Armando Olmedo Avila
Contacto empresa	: José Armando Olmedo Avila
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: www.totumotienda.com
NIT	: 1017166948
Fecha de constitución	: 29 de septiembre de 2020
Teléfono fijo	: 3003120710
Teléfono celular	: 3194806708
Dirección de la empresa	: Carrera 18 # 12 - 31
Municipio	: Fonseca
Departamento	:LA GUAJIRA
E - mail	: jolmedoavila@gmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: empresa dedicada a comercialización de bienes y servicios de base agropecuaria
Sector económico	: comercio electrónico
Actividad CIIU	: G4791
Productos o servicios	: comercio electrónico
Número de empleados	: 3
Cadena productiva	: tecnología
Clúster	: no hay clúster



-EMPRESA: Los andes SAS Zomac.

- Acta de inicio:

ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Los andes sas zomac		
CIUDAD Y FECHA: San José de Cúcuta 2 de octubre de 2020	**HORA INICIO:** 10:00 am	**HORA FIN:** 12:00 am
LUGAR: Teams, correo, WhatsApp	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Los andes sas zomac		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez asignada la empresa (Los andes sas zomac) por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) (Fabian humberto lopez ortiz), vía telefónica el día 24 de septiembre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos: 1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos: • Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual • Duración del proceso de asesoría • Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario. Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual. El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA-SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.		

- Informe diagnóstico:

1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Los andes sas zomac
Representante legal	: Fabian humberto lopez ortiz
Contacto empresa	: Fabian humberto lopez ortiz
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: pequeña
NIT	: 901144568
Fecha de constitución	: 20 de diciembre de 2017
Teléfono fijo	: 3106185365
Teléfono celular	: 3106185365
Dirección de la empresa	: Cra 20 # 7 35
Municipio	: San jose
Departamento	:GUAVIARE
E - mail	: fabian-10.10@hotmail.com
Descripción de la empresa (objeto)	: alimentos víveres
Sector económico	: comercio alimentación

- Concertacion plan de mejora:

ACTA No. 02					
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Los andes sas zomac**					
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 24 de octubre de 2020		**HORA INICIO:** 12:00	**HORA FIN:** 3:00		
LUGAR: Virtual	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES				
TEMA (S): Concertar el plan de mejora					
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Los andes sas zomac**					
DESARROLLO DE LA REUNIÓN					
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Software en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Los andes sas zomac**, el señor(a) **Fabian humberto lopez ortiz** , el día 24 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto. El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia #Mipymesetransforma al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.					
1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Los andes sas zomac		**Nombre de representante de la empresa**	**Fabian humberto lopez ortiz**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	24/10/2020	
Nombres de asistentes o reunión / cargo	**Fabian humberto lopez ortiz/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**24/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo 40 horas / 3 meses)**	**11/12/2020**

-EMPRESA: Curtiembres Cúcuta S.A.S

- Acta de inicio:

ACTA No. 001		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa Curtiembres Cúcuta SAS		
CIUDAD Y FECHA: San José de Cúcuta 15 de octubre de 2020	**HORA INICIO:** 2:00 pm	**HORA FIN:** 4:00 Pm
LUGAR: Teams, correo, WhatsApp	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO**	
TEMA (S): 1. Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, al empresario. 2. Validar la aceptación del servicio con el empresario. 3. Definir compromisos y responsabilidades por parte del empresario que acepta el servicio		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Socializar la estrategia *#Mipymesetransforma*, establecer compromisos y responsabilidades con la Empresa Curtiembres Cúcuta SAS		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Una vez asignada la empresa [Curtiembres Cúcuta SAS] por la líder Nacional de Extensionismo Tecnológico, se realiza contacto con el empresario, el señor (a) [HERLYN NIÑO CONTRERAS], vía telefónica el día 15 de octubre y se concertó reunión virtual, mediante la plataforma teams, sesión en la cual se desarrollan los siguientes puntos: 1. El gestor consultor o extensionista Cesar A. Villamizar Nuñez Se realiza la presentación de la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos: • Metodología a desarrollar durante el proceso de asesoría técnica virtual • Duración del proceso de asesoría • Compromisos del gestor consultor o extensionista durante el proceso de intervención • Compromisos del empresario. Es importante resaltar que el servicio prestado a través de la línea de extensionismo tecnológico es totalmente gratuito e indiscriminado. Adicionalmente, es importante aclarar que las partes mantendrán la confidencialidad de los datos e información intercambiados entre ellas, incluyendo información objeto de derecho de autor, patentes, técnicas, modelos, invenciones, know-how, procesos, algoritmos, programas, ejecutables, investigaciones, detalles de diseño, información financiera, lista de clientes, inversionistas, empleados, relaciones de negocios y contractuales, pronósticos de negocios, planes de mercadeo y cualquier información revelada sobre terceras personas. Toda información intercambiada es de propiedad exclusiva de la parte de donde proceda. Toda la información previamente proporcionada es confidencial y se utilizará para reportes generales, consolidados y no de forma individual. El empresario facilitará la información requerida y las certificaciones que se soliciten cuando se generen indicadores de impacto de intervención, como resultado de la asesoría técnica virtual recibida en el SENA SENNOVA, Línea extensionismo tecnológico.		

- Informe diagnóstico:

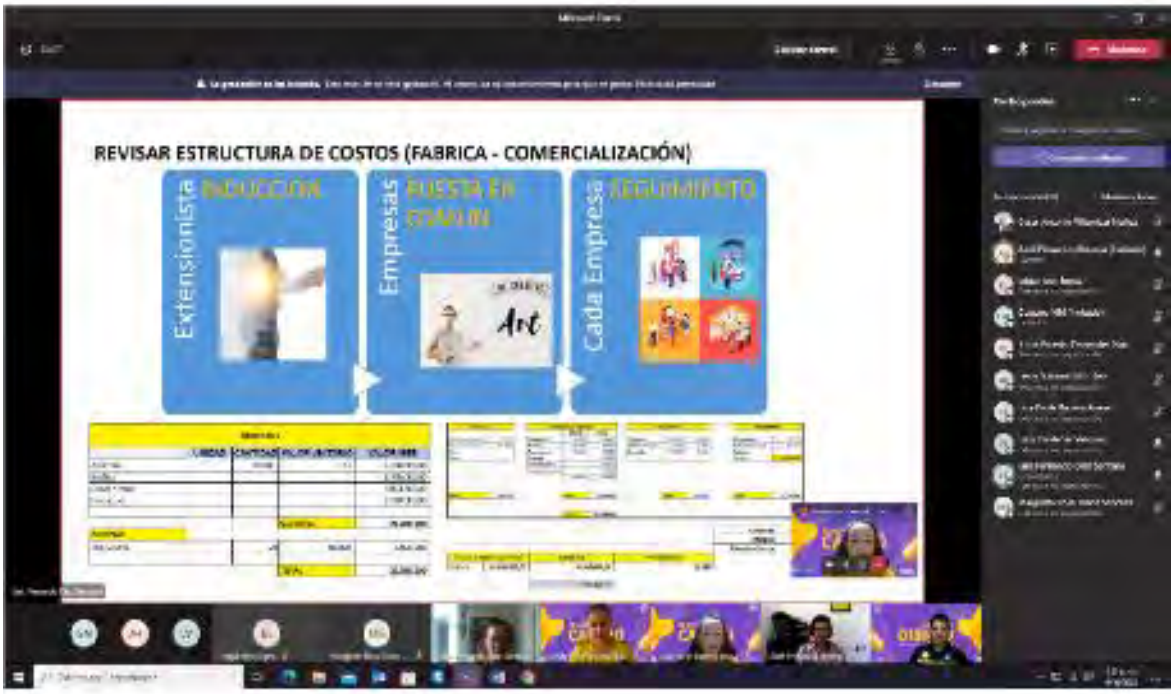
1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razón social	: Curtiembres Cúcuta SAS
Representante legal	: HERLYN NIÑO CONTRERAS
Contacto empresa	: HERLYN NIÑO CONTRERAS
Tipo de empresa (micro, pequeña, mediana)	: mediana
NIT	: 901347799-4
Fecha de constitución	: Diciembre 6 de 2019
Teléfono fijo	: 5875166
Teléfono celular	: 3102895498
Dirección de la empresa	: Kilómetro 6 #49-40 Barrio El Cerrito Vía San Faustino
Municipio	: Cúcuta
Departamento	:NORTE DE SANTANDER
E - mail	: curtiembrescucuta@gmail.com

- Concertacion plan de mejora:

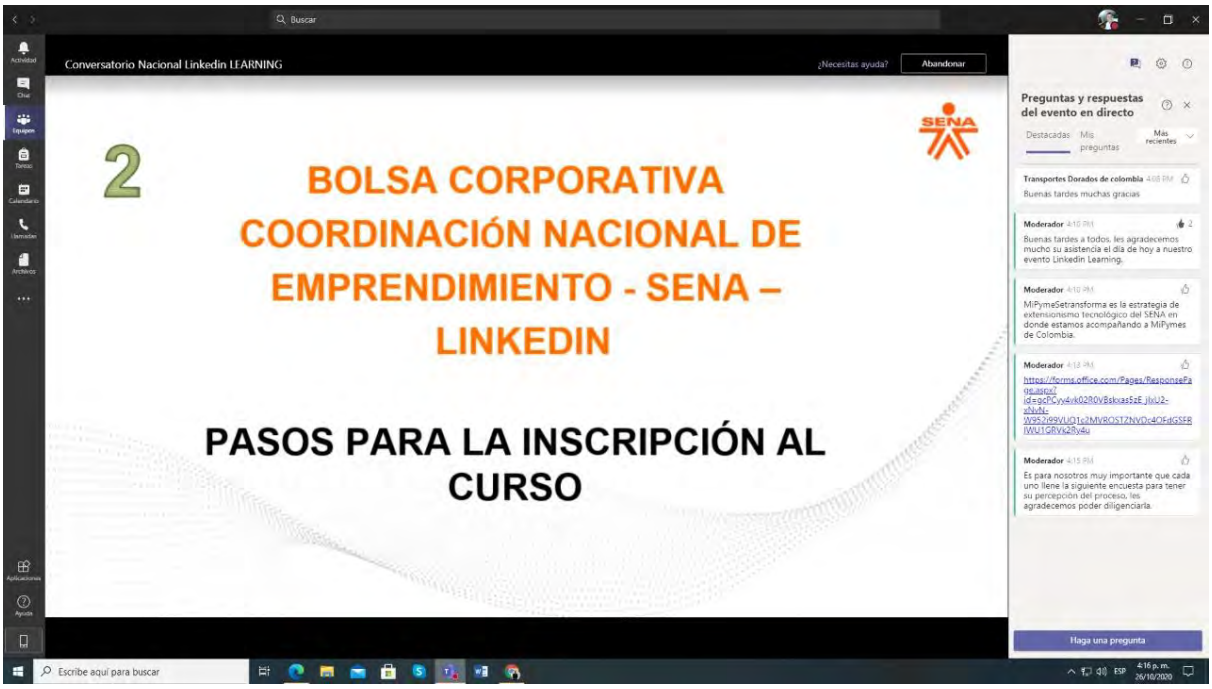
ACTA No. 02					
NOMBRE DEL COMITE O DE LA REUNION: Presentación de estrategia #Mipymesetransforma a la empresa **Curtiembres Cúcuta SAS**					
CIUDAD Y FECHA: Cúcuta, 21 de octubre de 2020		**HORA INICIO:** 10:00	**HORA FIN:** 12:00		
LUGAR: Virtual		**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Norte de Santander / CIES			
TEMA (S): Concertar el plan de mejora					
OBJETIVO(S) DE LA REUNION: Concertar el plan de mejora con la Empresa **Curtiembres Cúcuta SAS**					
DESARROLLO DE LA REUNIÓN					
Una vez analizado el diagnostico resultado del aplicativo Softwhere en conjunto el extensionista y el Gerente de la empresa y/o Encargado **Curtiembres Cúcuta SAS**, el señor(a) **HERLYN NIÑO CONTRERAS** , el día 21 de Octubre de 2020 vía telefónica y TEAMS se concertó y aprobó el plan de mejora propuesto. El gestor extensionista Cesar Antonio Villamizar Nuñez, realiza la presentación del plan de mejora para la estrategia *#Mipymesetransforma* al empresario, haciendo énfasis en los siguientes aspectos una vez priorizada el área de intervención de acuerdo a los hallazgos identificados en el autodiagnóstico y definición plan de mejora a desarrollar.					
1. INFORMACIÓN GENERAL					
Centro de Formación SENA	Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios	**Gestor Extensionista**	Cesar Antonio Villamizar Nuñez	**Ciclo de intervención**	2o.
DATOS DE LA EMPRESA					
Razón Social:	Curtiembres Cúcuta SAS		**Nombre de representante de la empresa**	**HERLYN NIÑO CONTRERAS**	
NIT:	901347799		**Fecha de concertación:**	20/10/2020	
Nombres de asistentes a reunión / cargo	**HERLYN NIÑO CONTRERAS/ Gerente-propietario , Cesar A. Villamizar Nuñez / Extensionista**				
Nivel de madurez digital global de la empresa	**Principiante**	**Fecha proyectada de inicio plan de mejora**	**21/10/2020**	**Fecha estimada finalización plan de mejora (ciclo 40 horas / 3 meses)**	**11/12/2020**

3.Los Extensionistas Tecnológicos mantendrán comunicación constante con la persona responsable de la Línea Programática “Extensionismo Tecnológico” del Grupo Sennova de la Dirección General del SENA.



4. Participación en comité de seguimiento regional.

- Finanlizaciòn curso empresario digital.

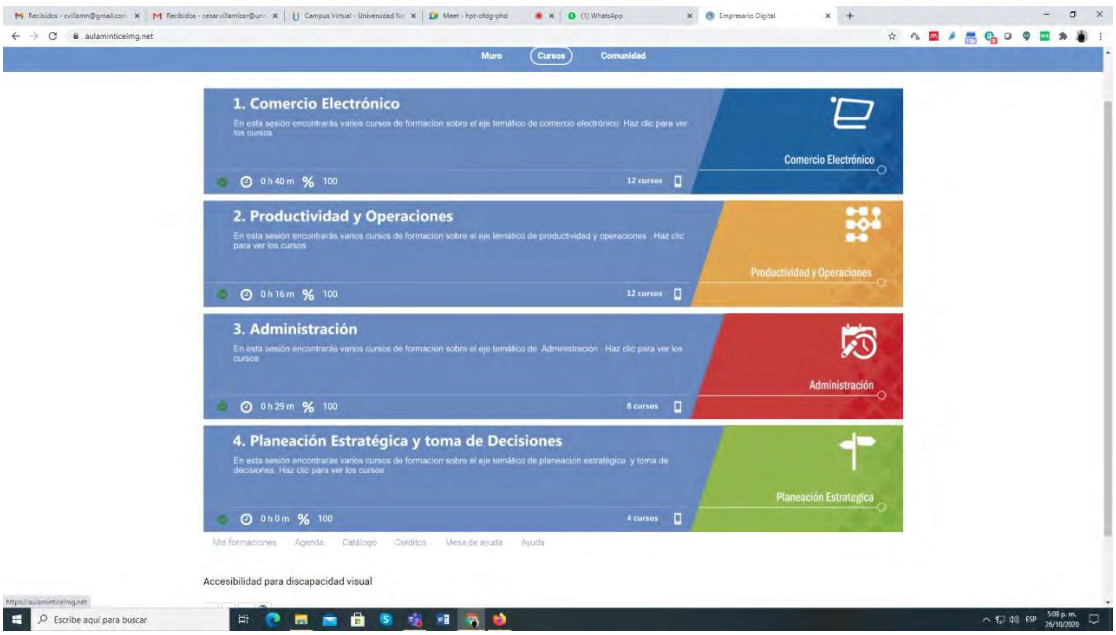


Webinars: ventas

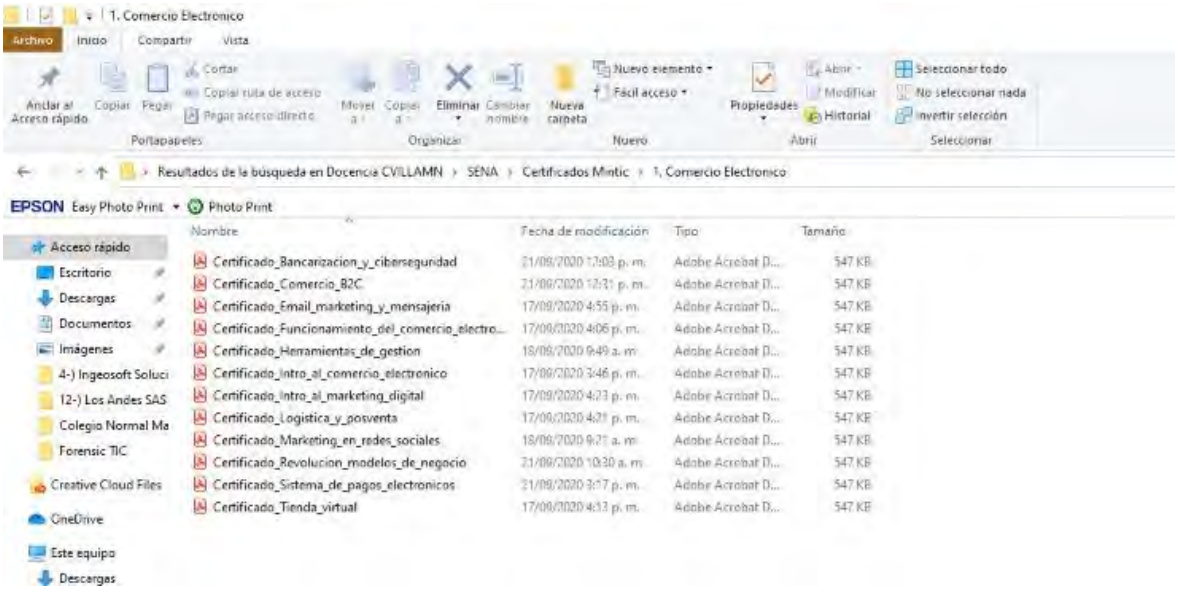
Webinars ventas mipymes

5.Las demas que sean indicadas por el supervisor

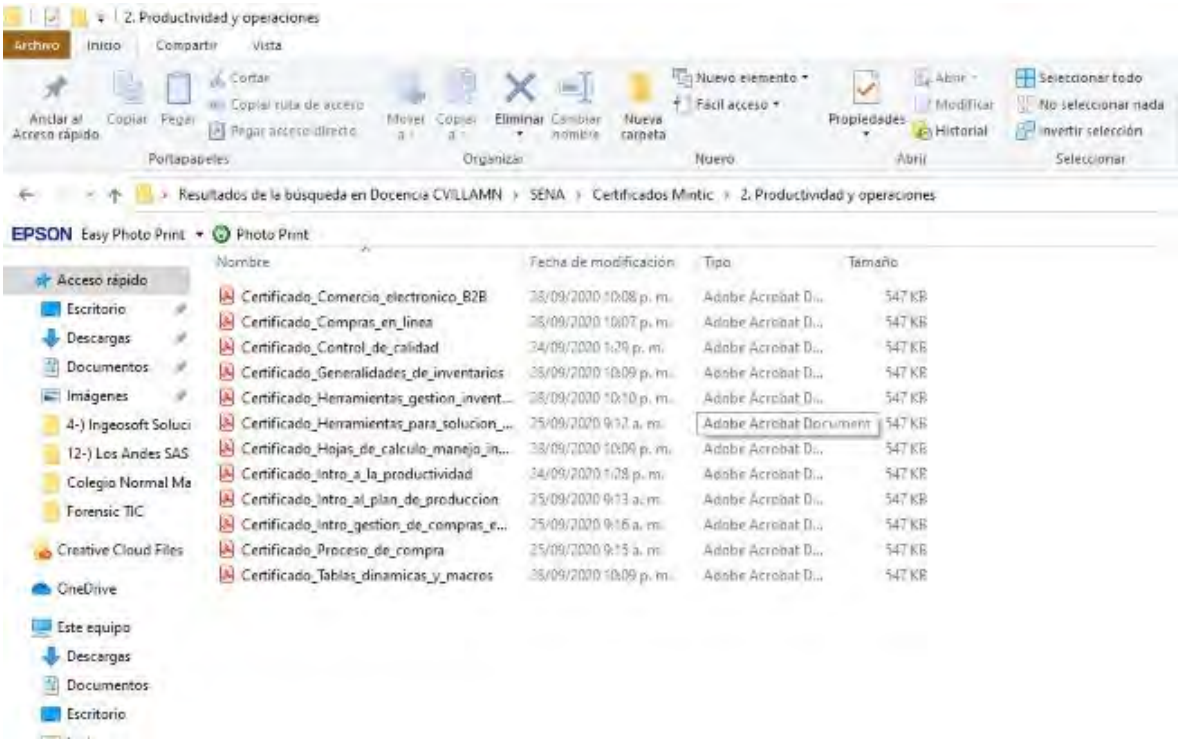
Curso empresario digital en comercio electronico, productividad de operaciones, administracion, planeacion estrategica y toma de decisiones.



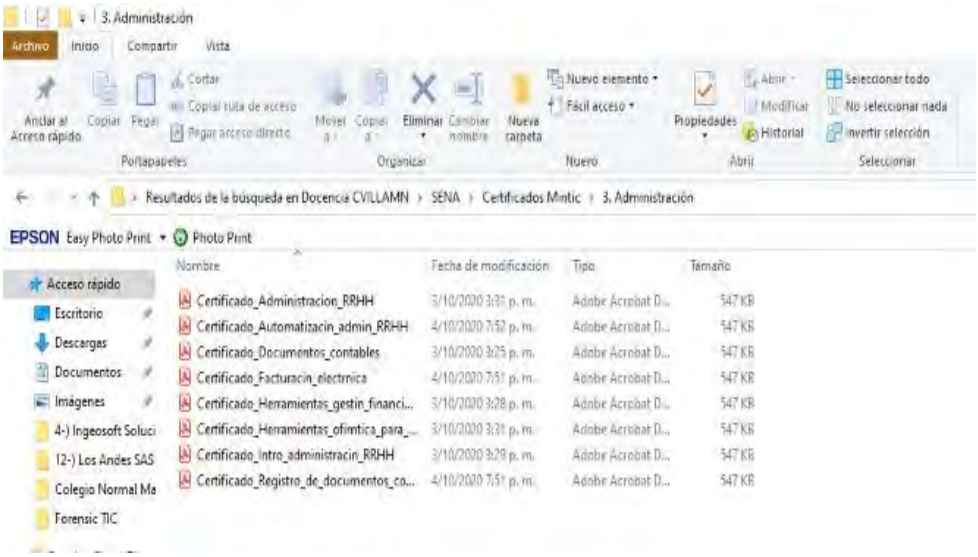
- Comercio electronico



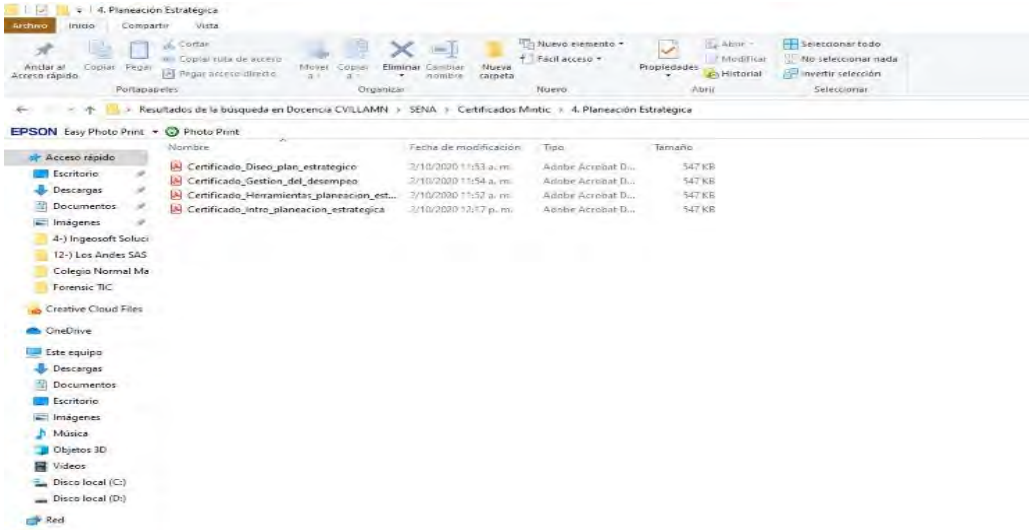
- Productividad y Operaciones



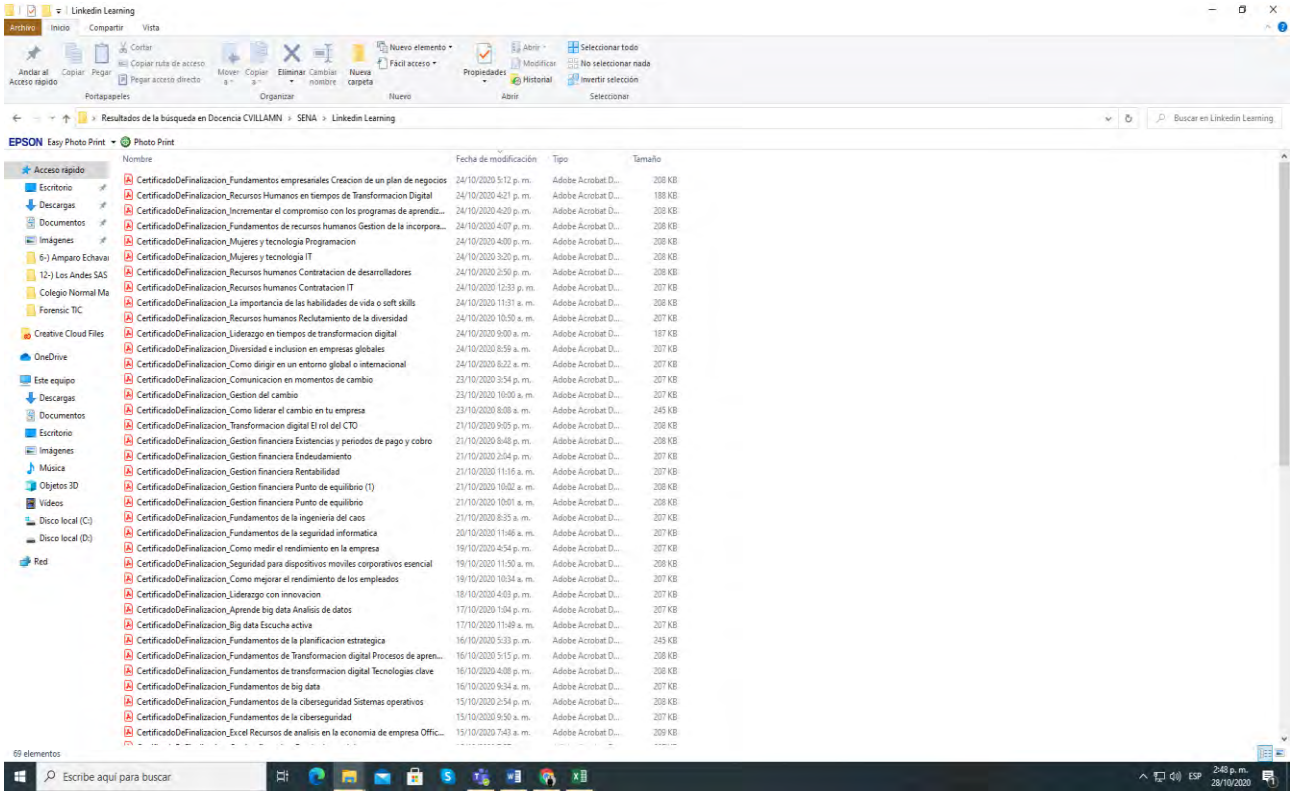
- Administraciòn

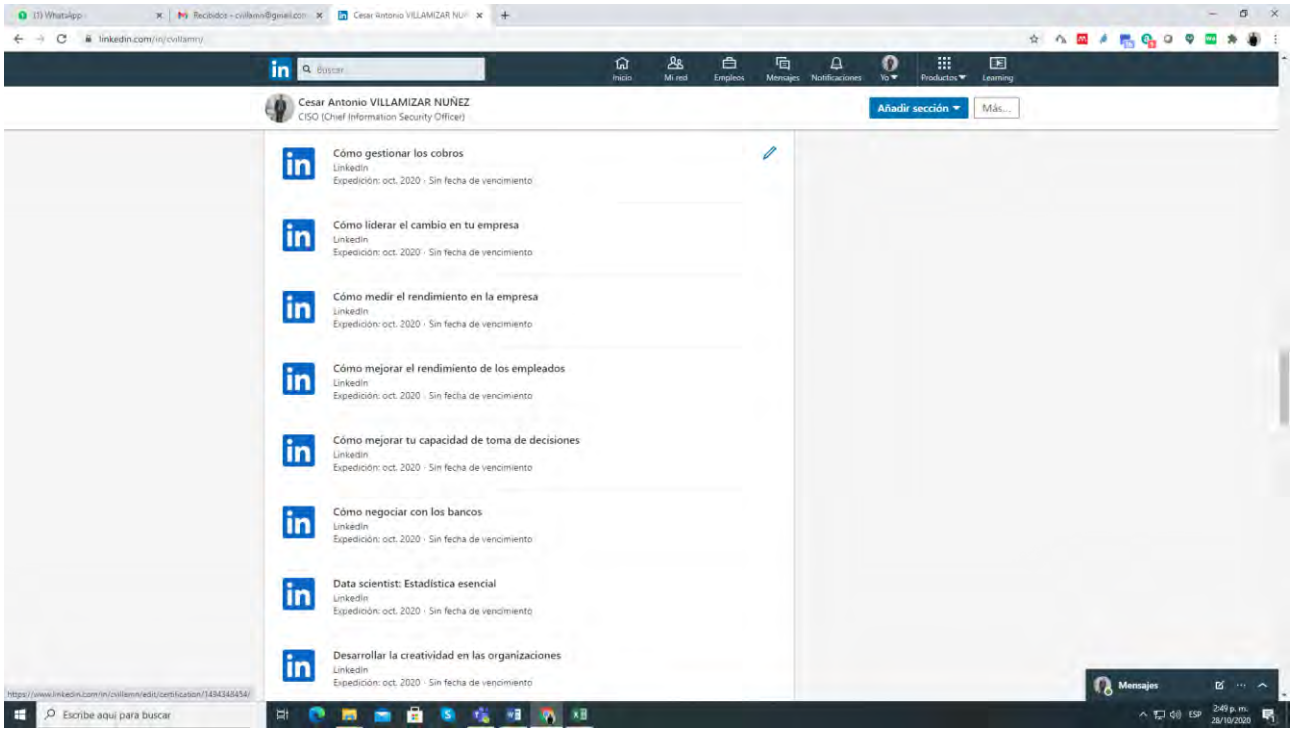


- Planeaciòn estratégica y toma de decisiones.



Linkedin Learning





Nota: Los certificados del curso están en el drive del supervisor y en la carpeta del extensionista que maneja gestora líder.

Todas las evidencias requeridas reposan en el drive de Evidencias Cesar Villamizar creado por el supervisor del Contrato Wilmer Guevara.

https://drive.google.com/drive/folders/1Up6JgJyg2vQ83yzpbj2HqXwuw4fyM0_G